

Offre d'emploi Chargé-e de développement

Contexte

Le groupe économique solidaire **Initiative Emploi** mène trois activités : **Capelia** pour la mise à disposition de personnel, **Lavéo** pour le lavage écologique sans eau et la **Conciergerie Solidaire** qui propose un ensemble de prestations de services aux entreprises, collectivités, associations... Une nouvelle activité d'entreprise temporaire solidaire, **Secoana**, est en cours de développement.

Notre ambition : permettre à des personnes sans emploi de nouer ou renouer avec le monde du travail et l'emploi.

Au travers de chaque action, Initiative Emploi participe au développement du territoire, de l'emploi et à la fondation d'**une société plus solidaire**.

Vous maîtrisez les **techniques commerciales**, avez une solide connaissance pour répondre aux **appels d'offres** en direction des entreprises du secteur privé et des collectivités ? Vous avez une **forte sensibilité pour l'économie sociale et solidaire** ? Vous êtes **autonome, organisé et réactif** et avez envie de vous investir ? Cet emploi est pour vous !

Enjeu

Développer et pérenniser une structure de l'économie sociale et solidaire, en priorité pour les activités Lavéo et Capelia

Missions

Prospection commerciale

- Définir et mettre en œuvre une prospection méthodique et efficace (discours, objectif, ...).
- Être en veille et répondre aux appels d'offre des marchés publics et privés.
- Élaborer, en lien avec les responsables de pôle et la direction, des offres commerciales.

Développement commercial

- Mettre en place des animations commerciales à destination des clients.
- Suivre les indicateurs clés de l'activité et les faire évoluer si nécessaire.
- Suivre la satisfaction client et mettre en place les plans d'actions correctifs.
- S'assurer du recouvrement clients.
- Collecter les signaux faibles pour contribuer au développement de la structure.

Gestion des actions opérationnelles

- Manager / encadrer les salariés en parcours.
- Répondre aux besoins urgents en lien avec les clients, les chefs de pôle et les salariés (remplacements, ajustement des plannings, ...).
- Etre en lien et coordinations des prestataires.
- Communiquer auprès des clients.

Créer et animer ses réseaux

- Etre en veille et participer à des évènements thématiques locaux : salons RH, RSE, développement durable, ...
- Participer à différents clubs d'entreprise et réunions institutionnelles (CCI, collectivités locales, régionales, ...).
- Donner davantage de visibilité à la structure via les réseaux sociaux : LinkedIn, Facebook, Twitter.

Qualification et expérience requise

- Maîtrise des méthodes de vente en prospection et en développement.
- Sensibilité à l'économie Sociale et Solidaire.
- Connaissance des contours juridiques des marchés publics et privés et capacité à y répondre.
- Autonomie et capacité d'adaptation.
- Capacité à prendre des initiatives et réactivité.
- Aisance relationnelle et rédactionnelle.
- Goût pour le travail en équipe.
- Bonne utilisation des réseaux sociaux.

Niveau de formation Bac +3 minimum

Conditions de travail

- Déplacements quotidiens dans les Hauts-de-Seine et régulièrement en Ile-de-France.

Contrat

- Le poste est basé à Châtillon (92), avec des déplacements quotidiens.
- Le poste est proposé sous contrat à durée indéterminée. Il est à pourvoir immédiatement.
- Salaire : à négocier, selon l'expérience, le profil et dans la fourchette de salaires pratiqués dans le secteur de l'insertion.

Comment postuler

Transmettez votre CV, l'exposé de vos motivations pour ce poste ainsi que la mise en relief de vos atouts.

Votre dossier de candidature sera transmis à Anne Peterschmitt, directrice d'Initiative Emploi, par mail à apeterschmitt@initiative-emploi-92.fr